SUSTAINABLE DEVELOPMENT TECHNOLOGY CANADA

TECHNOLOGIES DU DEVELOPPEMENT DURABLE CANADA

Financement de croissance : pour accélérer votre entreprise

Si votre entreprise est déjà présente sur votre marché cible et que vous êtes sur la voie d'obtenir des résultats environnementaux significatifs, nous voulons vous aider à accélérer votre croissance et à soutenir l'adoption de votre technologie. Le financement de croissance de TDDC aide les entreprises à fort potentiel et à croissance élevée ayant un avantage canadien distinct à proposer leur solution sur le marché mondial.

Comment ça fonctionne ?

Le financement de croissance de TDDC cible les besoins des entreprises à fort potentiel : celles dont les revenus augmentent, ont une voie claire vers la rentabilité et le potentiel de fournir des avantages environnementaux de court à moyen terme.

À ce stade de votre parcours professionnel, vos technologies ont été développées et testées sur le marché. Vous voulez maintenant accélérer l'implantation de votre entreprise ici, au Canada. Vous voulez renforcer votre compétitivité et bâtir une plus grande base de clients, que ce soit par l'exportation d'un nouveau marché, par l'exploitation de votre technologie existante ou par le développement de nouveaux produits ou services.

Nous menons un processus de financement compétitif, travaillant sur une base d'admission continue en approuvant les financements tous les deux mois. Si vous êtes prêt, nous voulons travailler avec vous. Après une première sélection, nous vous mettrons en contact avec un responsable des investissements qui vous guidera dans notre processus de financement.

Nous reconnaissons que chaque entreprise est unique, et le financement nécessaire à la croissance peut varier. Alors que notre contribution moyenne est de 2 à 5 millions $, nous avons la possibilité d'apporter des contributions plus importantes (généralement jusqu'à 10 millions $), sur une période de cinq ans ou moins. Nous travaillerons avec vous pour déterminer quel est le financement nécessaire pour vous faire passer à l'étape suivante.

Mon entreprise peut-elle bénéficier d'un financement ?

- ✔ Une entreprise canadienne qui fera preuve d'une forte présence avec un projet défini.
- ✔ Un produit ou un service avec le potentiel de fournir des avantages environnementaux significatifs et quantifiables dans un court et moyen terme découlant d'une accélération de son déploiement commerciale.
- ✔ Une nouvelle technologie démontrant une propriété intellectuelle dont l'entreprise est propriétaire et une stratégie pour soutenir une croissance future.
- ✔ Un projet défini, soutenu par un plan d'affaires qui accélère la croissance pour atteindre la rentabilité.
- ✔ Un client potentiel ou un partenaire d'utilisation finale qui peut valider les besoins du marché.

Comment évaluons-nous les entreprises au stade de croissance pour le financement ?

Lorsque nous examinerons votre demande, voici quelques-unes des questions que nous vous poserons :

La force de l'innovation technologique

Quelle est l'ampleur potentielle de l'impact environnemental et des avantages économiques ?

En quoi la technologie est-elle meilleure que les technologies existantes et celles des concurrents émergents ?

Disposez-vous d'une stratégie de propriété intellectuelle bien développée qui est au cœur de votre stratégie commerciale ? Quelle est la force de votre propriété intellectuelle ?

Capacité de gestion

Disposez-vous d'une équipe qualifiée et complète avec les compétences et l'expérience en affaires nécessaires pour développer les revenus de l'entreprise et la mettre sur le chemin de la rentabilité ?

Êtes-vous soutenu par un conseil d'administration et des conseillers qui complètent votre équipe de direction ?

Niveau de maturité technologique

Comment le projet proposé va-t-il accélérer votre plan d'entreprise ?

Vos produits ou services ont-ils atteint le marché ?

Avez-vous établi des relations avec des clients stratégiques qui vous aideront à démontrer votre solution ?

Plan d'entreprise et trajectoire vers le marché

Pouvez-vous démontrer une proposition de valeur convaincante de la perspective d'un client ?

Avez-vous un plan d'entreprise pour soutenir votre croissance et la viabilité financière ?

Avez-vous une compréhension détaillée de la taille et de la segmentation de votre marché cible et du paysage concurrentiel ?

Solidité financière

Quel est le capital nécessaire afin de financer la croissance de votre entreprise et d'atteindre la rentabilité ?

Quelle est votre capacité à financer votre croissance ?

Comment avez-vous réussi à obtenir des fonds du secteur privé ?

Autres considérations :

33% TDDC finance en moyenne 33 % (jusqu'à 40 %) des coûts admissibles du projet.

Au moins 25 % des coûts admissibles doivent être financés par le biais de contributions du secteur privé.

Au moins 50 % des coûts admissibles du projet doivent être engagés au Canada, ce qui permet de faire des démonstrations à l'étranger pour tester le potentiel du marché.

Vous croyez être admissible ?

Vous croyez être admissible? Parlez-nous de votre entreprise et de votre innovation en remplissant le formulaire disponible sur **SDTC.ca**